

EJERCICIOS de EXCEL

AUTOR:

Juan Carlos Cambero Palmero

EDITA:

ACADEMIA BALANUS



Reservados todos los derechos. Queda prohibido, sin el permiso del autor o editor, la reproducción o la transmisión total o parcial de esta obra por cualquier procedimiento mecánico o electrónico, incluyendo la reprografía y el tratamiento informático.

Ejercicios de Excel.

© Autor: Juan Carlos Cambero Palmero

Depósito legal: CC – 17 - 2014

ISBN: 978-84-941854-1-0

Imprime: Academia Balanus.



INDICE

EJERCICIO 1.....	4
EJERCICIO 2.....	4
EJERCICIO 3.....	5
EJERCICIO 4.....	5
EJERCICIO 5.....	6
EJERCICIO 6.....	6
EJERCICIO 7.....	7
EJERCICIO 8.....	7
EJERCICIO 9.....	8
EJERCICIO 10.....	9
EJERCICIO 11.....	9
EJERCICIO 12.....	10
EJERCICIO 13.....	11
EJERCICIO 14.....	12
EJERCICIO 15.....	13
EJERCICIO 16.....	14
EJERCICIO 17.....	22
RESOLUCIÓN EJERCICIO 1.....	30
RESOLUCIÓN EJERCICIO 2.....	31
RESOLUCIÓN EJERCICIO 3.....	32
RESOLUCIÓN EJERCICIO 4.....	33
RESOLUCIÓN EJERCICIO 5.....	35
RESOLUCIÓN EJERCICIO 6.....	36
RESOLUCIÓN EJERCICIO 7.....	37
RESOLUCIÓN EJERCICIO 8.....	39
RESOLUCIÓN EJERCICIO 9.....	40
RESOLUCIÓN EJERCICIO 10.....	42
RESOLUCIÓN EJERCICIO 11.....	43
RESOLUCIÓN EJERCICIO 12.....	44
RESOLUCIÓN EJERCICIO 13.....	45
RESOLUCIÓN EJERCICIO 14.....	47
RESOLUCIÓN EJERCICIO 15.....	53
RESOLUCIÓN EJERCICIO 16.....	55
RESOLUCIÓN EJERCICIO 17.....	60



Ejercicio 1

La empresa PICOSA recibe de las distintas sucursales los datos correspondientes a las ventas en euros de cada vendedor en los distintos trimestres del año.

Ventas del año 2013

Vendedor	Trimestre 1	Trimestre 2	Trimestre 3	Trimestre 4
Juan Romero	1.500.000	2.000.000	1.850.000	2.100.000
Isidro Gil	1.200.000	1.340.000	1.750.000	1.800.000
Laura Gómez	1.460.000	1.700.000	1.900.000	2.000.000
Pilar Fosas	1.100.000	1.600.000	1.640.000	1.700.000

Hacer una hoja de cálculo que refleje estos datos y permita obtener los siguientes valores:

- Ventas totales por trimestres.
- Ventas totales por vendedor.
- Media mensual de ventas por vendedor.
- Ventas totales de la empresa.

Ejercicio 2

A la vista de los datos que se presentan en el siguiente formato de factura, obtener:

- La base imponible (PxC), importe de IVA y el total para cada producto.
- Los totales de las bases imponibles, IVA y facturas.
- El IVA del precio de los productos.
- El IVA es del 21%.

ARTICULO	PRECIO	CANTIDAD	B. Imponible	IVA	TOTAL
Arados I-600	29.900	2			
Caterpillar M-500	110.000	4			
Rejón de profundidad	52.000	4			
Asiento reclinable	600	4			
Ruedas	1.500	4			
TOTAL B. Imponible			TOTAL IVA	TOTAL	



Ejercicio 3

Mantenemos una tabla con los datos correspondientes a las ventas y sueldos base de un grupo de comerciales, así como las comisiones establecidas en la empresa. Se desea elaborar un informe completo con los datos pendientes, rellenando las correspondientes fórmulas.

Comisión del 2%

VENDEDOR	VENTAS	COMISIÓN	BASE	TOTAL	% VENDEDOR
Martin Carpena	4.600.000		90.000		
Fernando Suená	6.000.000		90.000		
Arana Higuera	3.900.000		90.000		
Sierra Garzón	7.600.000		90.000		
Álvarez Justo	8.250.000		90.000		
Carnicer Heras	3.500.000		90.000		
López Vara	5.350.000		90.000		
Hidalgo Jimena	4.200.000		90.000		
Vargas Cayo	7.900.000		90.000		
Hoffman Kocinski	6.780.000		90.000		
Lisado Hoyos	4.690.000		90.000		
Gracia Fraile	3.000.000		90.000		
Castro Suarez	3.100.000		90.000		
TOTALES					

Ejercicio 4

A la vista de los siguientes datos sobre importaciones y exportaciones españolas en los años referidos y medidos en millones de euros:

- Solucionar la hoja de cálculo usando las formulas necesarias.
- Confeccionar un gráfico de barras, donde se compare el volumen de importaciones frente al de exportaciones en cada año.
- Confeccionar un gráfico circular donde se muestre la proporción del volumen total de importaciones.

AÑOS	2011	2012	2013	TOTAL
Exportaciones	24.247	27.255	36.153	
% sobre el total				
Importaciones	29.963	35.390	51.943	
% sobre el total				
DIFERENCIA Import/export (%)				



Ejercicio 5

A la vista de los siguientes datos:

RESULTADOS POR PRODUCTOS	PODADORAS	FUMIGADORAS	TOTAL
1. Ventas	50,0	55,0	
2. Devoluciones	5,5	7,2	
3. VENTAS NETAS (1-2)			
4. Amortizaciones	10,5	5,0	
5. Costes de producción	9,0	7,3	
6. MARGEN BRUTO (3-4-5)			

- Completar los datos que faltan en la hoja.
- Confeccionar un gráfico en el que se compare ventas netas y margen bruto de cada producto.

Ejercicio 6

A la vista de las nóminas de la Academia Balanus sl:

- Calcular las columnas vacías, sabiendo que la retención practicada a priori sobre el sueldo bruto es del 15% en concepto de IRPF y 2% en concepto de Seguridad Social (SS).
- Calcular la paga mensual, sabiendo que son quince (15) pagas, distribuidas a lo largo del año.
- Confeccionar un gráfico donde se compare la retención de IRPF y S. Social para cada uno de los empleados.

APELLIDO	SUELDO BRUTO	IRPF	S. SOCIAL	SUELDO NETO	PAGAS
Carpena	7200				
Sandoval	7500				
Redondo	8000				
Barrantes	6800				
Mendo	15000				
Derecho	14500				
Cuadrado	22000				
TOTALES					



Ejercicio 7

Diseñar una hoja de cálculo que muestre los consumos de hierro de las distintas autonomías durante los años 2012 y 2013. Una vez que tengamos la hoja, generar los siguientes gráficos:

- Gráficos de columnas que compare el consumo de cada provincia en cada año (no incluir los totales).
- Gráfico de columnas apiladas que muestre el consumo total de hierro en cada provincia durante los dos años.
- Gráfico combinado que muestre comparativamente el consumo de cada provincia por años (en columnas) y los consumos medios diarios, mostrando la tabla de datos.
- Consumo diario de hierro de las autonomías.

	Tn 2012	Tn 2013	TOTAL	MEDIAS
Canarias	272825	292581		
Andalucía	635758	710258		
Extremadura	391751	442085		
Madrid	917147	980256		
País Vasco	577792	610257		
Cataluña	844378	935410		
Castilla y León	739051	925410		
Castilla-La Mancha	513714	698525		
Galicia	612530	852014		
Comunidad Valenciana	856231	956258		
TOTAL				

Ejercicio 8

Calcular el cuadro de amortización mediante cuotas constantes por el método francés. Este método se caracteriza porque los términos amortizativos (a) son constantes, a medida que pasa el tiempo las cuotas de amortización (As) son mayores y los (Is) intereses menores.

Los datos son los siguientes:

Cs 1500000
 n 6
 a
 i 4,44%

La tabla debe mantener la información que aparece a continuación:



PERIODO	TERMINO AMORTIZATIVO	CUOTA INTERÉS	CAPITAL VIVO	TOTAL AMORTIZADO	DEUDA ACUMULADA
0					
1					
2					
3					
4					
5					
6					

Hallar la información que requiere la tabla anterior.

Ejercicio 9

En el cuadro que aparece a continuación se muestran las cifras de ventas durante un periodo de tres años de la empresa Sokorsy SA. En una columna aparecen las ventas mensuales, en la de ventas globales (VG) se recogen las ventas de los últimos doce meses a partir del considerado y en la tercera, el porcentaje de cada mes con referencia al total anual.

	AÑO 2011			AÑO 2012			AÑO 2013		
MESES	Ventas	VG 11	%	Ventas	VG 12	%	Ventas	VG 13	%
Enero	300			285			360		
Febrero	315			345			360		
Marzo	420			450			465		
Abril	450			465			480		
Mayo	405			480			450		
Junio	375			420			420		
Julio	390			435			420		
Agosto	300			300			300		
Septiembre	390			465			495		
Octubre	505			436			450		
Noviembre	390			390			435		
Diciembre	285			300			330		

- Hacer una nueva columna que refleje las medias mensuales de los años en cuestión.
- Crear una tabla y un gráfico de barras donde se reflejen los porcentajes de ventas mensuales en cada año.
- Crear un gráfico circular con leyenda derecha que represente los porcentajes medios de venta mensuales de los tres años.



Ejercicio 10

Disponemos de los datos correspondientes al consumo y renta de las familias españolas durante un periodo de 15 años. Existe una clara relación causal entre el consumo (variable dependiente) y la renta familiar (variable independiente). Datos de consumo y renta familiar.

AÑO	RENTA	CONSUMO
1970	1959,75	1751,87
1971	2239,09	1986,35
1972	1613,84	2327,9
1973	3176,06	2600,1
1974	3921,6	3550,7
1975	4624,7	4101,7
1976	5566,02	5012,6
1977	6977,84	6360,2
1978	8542,51	7990,13
1979	9949,9	9053,5
1980	11447,5	10695,4
1981	13123,04	12093,8
1982	15069,5	12906,27
1983	16801,6	15720,1
1984	18523,5	17309,7

Calcular:

- Sumatorio de la renta y el consumo.
- Gráfico de líneas apiladas con marcadores en cada valor de datos que reflejen las rentas y los consumos anuales.

Ejercicio 11

Según los artículos, precios y cantidades siguientes, hacer los cálculos necesarios en Excel para poner los valores en las celdas vacías.

Aplicar los descuentos según correspondan a las cantidades.

Hacer un gráfico circular con porcentajes que refleje el total de los artículos vendidos, con el título del gráfico en la parte inferior. El título del gráfico deberá aparecer en la esquina inferior derecha.

ARTICULO	PRECIO	CANTIDAD	BRUTO	DTO	BASE IMPONIBLE	TOTAL FACTURA
Arados I-600	29.900	2				
Carterpillar M-500	110.000	4				
Rejón de profundidad	52.000	4				
Asiento reclinable	800	15				
Ruedas	1.500	22				
Tornillos y pasadores	600	8				
IVA	21%					



	Descuentos		
Hasta	50000	5%	
Hasta	150000	8%	
Mas de	1 50000	12%	

Calcular:

TOTAL DESCUENTO	
TOTAL BASE IMPONIBLE	
TOTAL FACTURA	

Ejercicio 12

La empresa COLORINES SA pretende realizar un estudio estadístico de su fuerza de ventas en toda España. Para ello, dispone de la siguiente información grabada en la hoja de cálculo:

VENDEDOR	ZONA	VENTAS	BONUS	COMISION	REMUNERACION	VTAS. NETAS
Pérez	Norte	300.000				
López	Sur	150.000				
Gómez	Norte	360.000				
Pérez	Sur	200.000				
López	Norte	150.000				
Gómez	Sur	250.000				
Pérez	Norte	230.000				
López	Sur	175.000				

En la misma hoja se dispone además de una Tabla de Consulta, destinada al cálculo de comisiones y bonus. Los tramos son los siguientes:

Tabla de comisiones		
Importe ventas	Bonus	Comisión
100.000	3%	10%
150.000	4%	11%
200.000	5%	12%
250.000	6%	13%
> 250.000	7%	15%

- Calcular las comisiones a percibir por cada uno de los vendedores en función de los tramos señalados.
- Calcular los bonus percibidos por cada uno de los vendedores, en función de los tramos señalados.
- Calcular la remuneración total de cada vendedor como la suma de comisiones y bonus.
- Calcular el importe neto de las ventas que le queda a la empresa después de descontar la remuneración de los vendedores.
- Calcular los bonus y las comisiones totales de cada vendedor.
- Hacer un gráfico de área 3D, giro eje X 50º, Y 10º y perspectiva 30º.



Ejercicio 13

La empresa ROFICASA dispone de una hoja de cálculo en la que mantiene los precios de todos sus artículos. La lista de precios es la siguiente:

Artículo	Categoría	Precio	Dto	Unid.	Base imp.	Total factura
Altavoces Soundwave 40, 15W	Multimedia	3.60		5		
Altavoces Soundwave 20, 25W	Multimedia	5.10		7		
Altavoces Soundwave 10, SOW	Multimedia	9.70		12		
Tarj. Sonido Comp. S. Blaster+micro+altavoces estereo	Multimedia	9.20		15		
Tarj. Sonido Comp. S. Blaster 16 bits+atlv. 15W	Multimedia	17.80		12		
Kit Multim. (CD-ROM+KIT SONIDO 16bits+atlv. 15W)	Multimedia	37.60		10		
Kit Multim. (CD-ROM+KIT SONIDO 16bits+atlv. 25W)	Multimedia	40.10		8		
Kit Multim. (CD-ROM+KIT SONIDO 16bits+atlv. SOW)	Multimedia	44.30		9		
CD-ROM doble velocidad IDE	Multimedia	22.60		9		
CD-ROM triple velocidad IDE	Multimedia	34.20		12		
CD-ROM cuádruple velocidad IDE	Multimedia	4.60		16		
Escaner Trust 256 tonos de grises	Escáner	13.10		19		
Escaner Trust Color 400ppi, 16,8 mill, de colores	Escáner	29.80		12		
Escaner Trust Sobremesa A4 1200ppi	Escáner	83.60		9		
Escaner Trust Sobremesa A4 2400ppi	Escáner	92.60		21		
AMILAN-200 ETHERNET CARD	Tarjetas red y módems	13.60		22		
AMILAN 890 ETHERNET POCKET	Tarjetas red y módems	16.50		21		
Tarjeta FAX-MODEM 2.400 Baudios, V23 V24bis, Interno	Tarjetas red y módems	9.10		20		
Tarjeta FAX-MODEM 14.400 Baudios Highspeed	Tarjetas red y módems	31.30		15		

- Aplicar una reducción del 3% a todos los precios de los artículos sobre la propia lista, sin apoyarnos en columnas adicionales. El IVA es del 21%.
- Hacer un gráfico circular seccionado con efecto 3D donde se recojan las bases imponibles de las ventas de escáner, multimedia y tarjetas de red y modem.



Ejercicio 14.

			Cooperativa ganadera San Fco. Javier					
Nombre	Dni	Px/Terneros	Px/Cordero	Px/Cabritos	Kg/Ternero	Kg/Cordero	Kg/Cabrito	Totales
Juan	3747573 A	20,00 €	25,00 €	34,00 €	600	1200	340	
Pedro	9495867 G	21,00 €	25,00 €	,00 €	800	500		
Antonio	9347482 F	20,00 €	23,00 €	32,00 €		400	100	
Andres	2384562 D	22,00 €	26,00 €	34,00 €	500	500	200	
Felipe	3890458 S	19,00 €	24,00 €	35,00 €	600		200	
					2900	2650	1240	
		Desechos (kg)	Serv. Veterinarios	Transportes	Tasas	Gastos	Beneficios	
Juan	3747573 A	150	100	200	20			
Pedro	9495867 G	120	120	300	20			
Antonio	9347482 F			400				
Andres	2384562 D	90	100		40			
Felipe	3890458 S		90	300	20			
		560	520	1500	130			
Precio desechos=		30,00 €						

Rango de celdas A1:I24

Se desea saber cuáles han sido los beneficios trimestrales de los cinco socios, así como las cantidades entregadas de ternero, cordero y cabrito.

También se desea saber cuáles han sido los gastos externos a los productos entregados por cada socio.

Los kilos de las canales entregadas tienen un incremento mensual del 5% y los servicios, transportes y tasas un 10%.

Realizar los siguientes gráficos:

1. Columna agrupada en 3D para los beneficios totales de los socios, poniendo en la leyenda los nombres y en el eje de abscisas Bº totales.
2. Columnas 3D para los totales de terneros, corderos y cabritos de cada socio, incluyendo en el gráfico los nombres de cada socio.
3. Área de 3D para los totales de gastos con y sin desechos. Giro de eje X a 140º, eje Y a 10º, perspectiva a 10º. Leyenda con nombres posición inferior, en el eje horizontal poner los dos tipos de gastos.



Ejercicio 15.

COMPARATIVA DE MERCEDES CLASE C SPORTCOUPÉ									
MERCEDES	PRECIO	CV	DE 0 A 100	GASOL/DIESEL	CONSUMO MIXTO	KM AÑO	PX/LITRO	PX/AÑO	
C 180 K	28.800,0 €	143	9,7 seg	GASOLINA	8,4	30000	1,54		
C 200 K	30.750,0 €	163	9,1 seg	GASOLINA	8,6	30000	1,54		
C 230 K	35.,0 €	192	8,1 seg	GASOLINA	9,2		1,54		
C 320	.500,0 €	218	7,7 seg	GASOLINA	10,9	30000	1,54		
C 220 CDI	31.800,0 €	143	10,3 seg	DIESEL	6,2	30000	1,40		
C 30 CDI AMG	50.000,0 €	231	6,8 seg	DIESEL	7,6	30000	1,40		
DIFERENCIAS	PRECIO		PX/AÑO	TOTAL AÑO 1º	AÑO 2º	AÑO 3º	AÑO 4º	AÑO 5º	ACUMULADO 5º
C 230 K y C 220 CDI									
C y C 220 CDI									
C220 CDI y C									
C 320 y C 30 CDI									

El jefe de ventas de MERCEDES SA desea saber cuáles son las diferencias económicas entre los distintos modelos de las filas 14 a 17.

El resultado que más le interesa es el acumulado del 5º año, en el cual puede observar las diferencias económicas para 5 años de vida de cada modelo.

Realizar en una hoja de cálculo las fórmulas oportunas para saber cuál es la mejor opción de compra económica respecto a los modelos enfrentados.



Ejercicio 16.

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M
1													
2													
3													
4													
5													
6													
7													
8													
9													
10													
11													
12													
13													
14													
15													
16													
17													
18													
19													
20													
21													
22													
23													
24													
25													
26													
27													
28													
29													
30													
31													
32													
33													
34													
35													
36													
37													

HOJA DE GASTOS GENERALES												
	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
COMPRAS	7708,48	7708,48	0									
ACREEDORES	0	40273,37	25021,99									
OTROS GASTOS												
SUBTOTAL	7708,48	47981,85	25021,99									
OTROS INGRESOS												
VENTAS	5099,12	3123,12	8478,08									
SUBTOTAL	5099,12	3123,12	8478,08									
RESULTADO	-2609,36	-44858,73	-16543,91									
RESULTADO DEL TRIMESTRE	-64012											
CUANTO SE HA GASTADO EN:												
S. SOCIAL		12076										
REPARACIONES		9949,32										
HARINERA VILLAFRANQUINA		40165,66										
PASTAS GALLO		45371,21										
DULCES MARTINEZ		39868,2										
		147430,4										
INGRESOS OBTENIDOS DE:												
RESTAURANTE CISNE NEGRO							287,83					
HOSTAL ASTURIAS							476,15					
REPOSTERIA LOLI							405,53					
							1169,51					

GENERAL	COMPRAS	VENTAS CONTADO	VENTAS	ACREEDORES	+	:	<
---------	---------	----------------	--------	------------	---	---	---



Hoja de compras.

	A	B	C	D	E
1					
2			HORNO INFIERNO		
3			Bollería-Panadería		
4			C/ Constitución, 150		
5			10710 Zarza de Granadilla (CC)		
6					
7				IVA	21%
8			HOJA DE COMPRA	IVA	4%
9					
10	FECHA	Nº de FACTURA	PROVEEDOR	CONCEPTO	B.I.
11					
12	01/01/2003	1272	Harinera Villafranquina	Harina repostería	3210
13	02/01/2003	3690	Pastas Gallo	Harina trigo duro	7412
14	07/01/2003	7891	Dulces Martinez	Magdalenas	8520
15	08/01/2003	1261	Gerfrusa	Bollicaos	8520
16	10/01/2003	1262	Harinera Villafranquina	Harina repostería	2564
17	15/01/2003	3685	Pastas Gallo	Harina trigo duro	5689
18	16/01/2003	45	Levaduras Royal	Levadura	256
19	17/01/2003	456	Cofetis Neruda	Confetis	256
20	18/01/2003	7892	Dulces Martinez	Magdalenas	256
21	19/01/2003	1256	Gerfrusa	Bollicaos	456
22	04/02/2003	1273	Harinera Villafranquina	Harina repostería	7412
23	05/02/2003	3691	Pastas Gallo	Harina trigo duro	7412
24	10/02/2003	7893	Dulces Martinez	Magdalenas	8520
25	22/02/2003	1263	Harinera Villafranquina	Harina repostería	456
26	23/02/2003	7894	Dulces Martinez	Magdalenas	456
27	24/02/2003	46	Levaduras Royal	Levadura	789
28	25/02/2003	3686	Pastas Gallo	Harina trigo duro	789
29	26/02/2003	1264	Harinera Villafranquina	Harina repostería	789
30	27/02/2003	47	Levaduras Royal	Levadura	987



31	28/02/2003	457	Cofetis Neruda	Confetis	987
32	01/03/2003	1265	Harinera Villafranguina	Harina repostería	987
33	03/03/2003	7895	Dulces Martinez	Magdalenas	7412
34	05/03/2003	1257	Gerfrusa	Bollicaos	654
35	06/03/2003	1266	Harinera Villafranguina	Harina repostería	654
36	06/03/2003	3692	Pastas Gallo	Harina trigo duro	7412
37	07/03/2003	1267	Harinera Villafranguina	Harina repostería	1234
38	08/03/2003	7896	Dulces Martinez	Magdalenas	1234
39	09/03/2003	461	Cofetis Neruda	Confetis	8520
40	09/03/2003	1258	Gerfrusa	Bollicaos	1234
41	10/03/2003	48	Levaduras Royal	Levadura	4563
42	11/03/2003	3687	Pastas Gallo	Harina trigo duro	4563
43	12/03/2003	458	Cofetis Neruda	Confetis	4563
44	13/03/2003	1268	Harinera Villafranguina	Harina repostería	7896
45	14/03/2003	3688	Pastas Gallo	Harina trigo duro	7896
46	15/03/2003	1269	Harinera Villafranguina	Harina repostería	7896
47	16/03/2003	1259	Gerfrusa	Bollicaos	9632
48	17/03/2003	49	Levaduras Royal	Levadura	9632
49	18/03/2003	7897	Dulces Martinez	Magdalenas	9632
50	19/03/2003	459	Cofetis Neruda	Confetis	9632
51	25/03/2003	1260	Gerfrusa	Bollicaos	1230
52	26/03/2003	1270	Harinera Villafranguina	Harina repostería	1230
53	27/03/2003	7898	Dulces Martinez	Magdalenas	1230
54	28/03/2003	3689	Pastas Gallo	Harina trigo duro	1230
55	29/03/2003	1271	Harinera Villafranguina	Harina repostería	3210
56	30/03/2003	50	Levaduras Royal	Levadura	3210
57	31/03/2003	460	Cofetis Neruda	Confetis	3210
58					185532
59					
60					
61					
62					
63					

◀ ▶
GENERAL
COMPRAS
VENTAS CONTADO
VENTAS
/ ...



Hoja de venta al contado.**Hoja de ventas.**

	A	B	C	D	E
1					
2			HORNO INFIERNO		
3			Bollería-Panadería		
4			C/ Constitución, 150		
5			10710 Zarza de Granadilla (CC)		
6					
7					
8			HOJA DE VENTAS	IVA	4%
9					
10	FECHA	Nº de FACTURA	CLIENTE	CONCEPTO	B.I.
11					
12	01/01/2003	452	Hostal Asturias	Baguetes	78
13	02/01/2003	453	Hotel V Centurias	Bollos de leche	78
14	03/01/2003	454	Repostería Loli	Bollos suizos	78
15	04/01/2003	455	Hotel Jarilla	Barras de pan	78
16	05/01/2003	456	Restaurante Junco Fresco	Picatostes	45
17	06/01/2003	457	Restaurante Cisne Negro	Pan de molde	45
18	07/01/2003	458	Restaurante Jacinto	Barras de pan	45
19	08/01/2003	459	Restaurante Jacinto	Barras de pan	45
20	09/01/2003	460	Restaurante Cisne Negro	Pan de molde	12
21	10/01/2003	461	Restaurante Junco Fresco	Picatostes	12
22	11/01/2003	462	Hotel Jarilla	Barras de pan	12
23	12/01/2003	463	Repostería Loli	Bollos suizos	89
24	13/01/2003	464	Hotel V Centurias	Bollos de leche	89
25	14/01/2003	465	Hostal Asturias	Baguetes	89
26	15/01/2003	466	Hostal Asturias	Baguetes	56
27	16/01/2003	467	Hotel V Centurias	Bollos de leche	56
28	17/01/2003	468	Repostería Loli	Pan de molde	56
29	18/01/2003	469	Hotel Jarilla	Barras de pan	23
30	19/01/2003	470	Restaurante Junco Fresco	Baguetes	23



Hoja de acreedores.

	A	B	C	D	E
1					
2			HORNO INFIERNO		
3			Bollería-Panadería		
4			C/ Constitución, 150		
5			10710 Zarza de Granadilla (CC)		
6					
7				IVA	21%
8	HOJA DE ACREEDORES			IVA	10%
9					
10	FECHA	Nº de FACTURA	ACREEDORES	CONCEPTO	B.I.
11	06/01/2003		Comaex	Reparaciones	468,00
12	03/01/2003		I.R.P.F.	Retenciones	123,00
13	04/01/2003		Impuestos locales	Agua, luz y alcantarillado	456,00
14	31/01/2003		Impuestos locales	Agua, luz y alcantarillado	456,00
15	31/01/2003		Impuestos locales	Agua	0,21
16	04/01/2003		Impuestos locales	Agua	0,13
17	07/01/2003		Instalaciones Pablo	Reparaciones	456,00
18	01/01/2003		Seguridad Social	Seguridad Social autónomo	192,00
19	05/01/2003		Seguridad Social	Trabajadores	2300,00
20	10/01/2003		Seguridad Social	Trabajadores	2300,00
21	02/01/2003		Sueldos y salarios	Sueldos y salarios	7890,00
22	09/01/2003		Sueldos y salarios	Sueldos y salarios	7890,00
23	08/01/2003		Talleres Mariano	Reparaciones	963,00
24					
25	01/02/2003		Sueldos y salarios	Sueldos y salarios	7890,00
26	11/02/2003		Comaex	Reparaciones	852,00
27	12/02/2003		I.R.P.F.	Retenciones	123,00
28	13/02/2003		Sueldos y salarios	Sueldos y salarios	7890,00
29	14/02/2003		Impuestos locales	Agua, luz y alcantarillado	456,00
30	14/02/2003		Impuestos locales	Agua	963,00
31	15/02/2003		Talleres Mariano	Reparaciones	789,00
32	16/02/2003		Comaex	Reparaciones	789,00
33	17/02/2003		I.R.P.F.	Retenciones	123,00
34	18/02/2003		Seguridad Social	Trabajadores	2300,00
35	19/02/2003		Instalaciones Pablo	Reparaciones	852,00
36	20/02/2003		Comaex	Reparaciones	852,00
37	21/02/2003		Sueldos y salarios	Sueldos y salarios	7890,00
38					
39	22/03/2003		Seguridad Social	Seguridad Social autónomo	192,00
40	23/03/2003		Instalaciones Pablo	Reparaciones	963,00
41	24/03/2003		Seguridad Social	Trabajadores	2300,00
42	25/03/2003		Comaex	Reparaciones	741,00
43	26/03/2003		Talleres Mariano	Reparaciones	852,00
44	27/03/2003		Impuestos locales	Agua, luz y alcantarillado	456,00
45	27/03/2003		Impuestos locales	Agua	963,00
46	28/03/2003		Seguridad Social	Trabajadores	2300,00
47	29/03/2003		Sueldos y salarios	Sueldos y salarios	7890,00
48	30/03/2003		Seguridad Social	Seguridad Social autónomo	192,00
49					
50					
			GENERAL	COMPRAS	VENTAS CONTADO
			VENTAS	ACREEDORES	





Ejercicio 17.

El jefe de ventas de la empresa “**REPUESTOS BALANUS**” tiene la siguiente hoja de cálculo con las ventas de sus cinco vendedores, de los meses de enero, febrero y marzo.

TRABAJO A REALIZAR:

1. **A todas las ventas** de sus vendedores se le aplica el descuento de MAYOR.

2. Curro aplica el descuento de CONTADO a:

- Filtros.
- Aceite.
- Anticongelante.

3. Torete aplica el descuento de CONTADO a:

- Bujías.
-

4. Pepin aplica el descuento de CONTADO a:

- Electrodo.
- Cepillos de alambre.
- Aspirador.

5. Silvia aplica el descuento de CONTADO a:

-

6. Popeye aplica el descuento de CONTADO a:

- Azadas.
- Rejas.
-

7. Pasar de las hojas de los vendedores (sus ventas), a la hoja de VENTAS MENSUALES, cada uno a su casilla en el mes de enero.

8. En el mes de FEBRERO:

- Curro sólo vende filtros, aceite y bujías. (18.20.22)
- Torete sólo vende anticongelante, manguitos y ruedas. (15.20.25)
- Pepin sólo vende electrodo, cepillos y aspiradores. (30.40.50)
- Silvia sólo vende amortiguadores, horcas y azadas. (10.20.30)
- Popeye sólo vende sacho, rejas y rejones. (30.10.10)

Las cantidades están en paréntesis. Sin descuento de contado.

9. En el mes de MARZO:

- Curro sólo vende rejones, rejas y sacho. (10.20.10)

- Torete sólo vende amortiguadores, horcas y azadas. (5.15.20)
- Pepin sólo vende anticongelante, manguitos y ruedas. (30.40.50)
- Silvia sólo vende filtros, aceite y bujías. (20.15.10)
- Popeye sólo vende electrodo, cepillos y aspiradores. (20.20.5)

Las cantidades están en paréntesis. Sin descuento de contado.

10. Subidas de productos.

El aceite sube en febrero un 2'5%.

Las ruedas en febrero un 1% y en marzo un 1'25%.

Los rejones en marzo un 3%.

11. Realizar un gráfico que refleje las ventas de filtros MAM GR 342 vendidos por los comerciales en enero y una tabla que recoja el total de estas referencias vendidas por cada vendedor en este mes.

12. Sumar los totales del mes de enero de aceite y bujías de cada vendedor, y el total de estos productos. Hacer un gráfico.

Nota: los productos se recogen por el valor de la base imponible.



	PRECIO	%DTO MAYOR	%DTO CONTADO	IVA 21%
FILTROS				
- MAM GR - 342		1%	0,50%	
- MAM GT - 256		1%	0,50%	
- MAM GX - 895		1%	0,50%	
- POROLATOR 12	18,5	1%	0,50%	
-POROLATOR 15	23,6	1%	0,50%	
ACEITE				
- SHELL 10 W 40		1,50%	0,70%	
- CASTROL 15 W 50		1,50%	0,70%	
- REPSOL 20 W 50		1,50%	0,70%	
- MOBIL 40 W 50	15,8	1,50%	0,70%	
- RIMULA X	15,2	1,50%	0,70%	
BUJIAS				
- BOCH FF 6	5,4	0,50%	0,20%	
- BOCH FH 7	5,8	0,50%	0,20%	
- CHAMPION NYG 4	6,2	0,50%	0,20%	
- CHAMPION NYG 7	7,1	0,50%	0,20%	
ANTICONGELANTE				
- KAFF DE -10°	4,2	0,50%	0,10%	
		0,50%	0,10%	
- KAFF DE -20°	7,3	0,50%	0,10%	
MAGUITOS				
- ACODADO SALIDA	24,03	1%	0,30%	
- LISO	22,6	1%	0,30%	
		1%	0,30%	
		1%	0,30%	
- CURVO A IZDA.	24,5	1%	0,30%	
RUEDAS				
- MICHELIN 185 VH 15	72,1	1,50%	0,80%	
- CONTINENTAL 195 VH 16	79,5	1,50%	0,80%	
- MICHELIN 205 VX 16	180,3	1,50%	0,80%	
ELECTRODOS				
- ACERADO	8,23	0,30%	0%	
- CUPROSO	9,52	0,30%	0%	
CEPILLO ALAMBRE				
- DE 3 FILAS	3,5	0%	0%	
- DE 4 FILAS	4,2	0%	0%	
- CUADRADO 5x5	6,3	0%	0%	
ASPIRADOR				
- MANUAL	60	2%	1%	
- ROWENTA ELECTRICO 550W	125,3	2%	1%	



- ROWENTA ELECTRICO 650W	136,5	2%	1%	
AMORTIGUADORES				
- OLINS GS	540,63	10%	4%	
- OLINS GX	623,2	10%	4%	
- MONRROE TX	33,6	10%	4%	
- MONRROE ZX	39,2	10%	4%	
HOCAS				
BELLOTA 3 PUAS	10,8	1,90%	1%	
SAVE 15 CM	12,6	1,90%	1%	
SAVE 20 CM	14,6	1,90%	1%	
AZADAS				
LLODIO 85	16,5	1,70%	0,80%	
BELLOTA GRANDE	19,9	1,70%	0,80%	
ZACHOS				
BELLOTA DE PICO	11,6	1,60%	0,70%	
SAVE TRAPICIO	15,5	1,60%	0,70%	
REJAS				
BELLOTA SEMIAPORCADORA	6,5	1,20%	0,50%	
BELLOTA SIMPLE	6,8	1,20%	0,50%	
LLODIO GOLONDRIA	7,8	1,20%	0,50%	
REJONES				
SAVE 25 CM	22,6	2%	1%	
SAVE 50 CM	32,6	2%	1%	
LLODIO 40 CM	28,2	2%	1%	
LLODIO 30 CM	24,5	2%	1%	



Ventas Curro enero.

37	AMORTIGUADORES							
38	- OLINS GX	✓	39					
39	- MONRROE TX	✓	40					
40	- MONRROE ZX	✓	41					
41								
42	HOCAS							
43	BELLOTA 4 PUAS	✓	44					
44	SAVE 10 CM	✓	45					
45	SAVE 20 CM	✓	46					
46								
47	AZADAS							
48	LLODIO 92	✓	49					
49	BELLOTA PEQUEÑA	✓	50					
50	BELLOTA GRANDE	✓	51					
51								
52	SACHOS							
53	BELLOTA ROMO	✓	54					
54	SAVE TRAPECIO	✓	55					
55								
56	REJAS							
57	BELLOTA APORCADORA	✓	58					
58	LLODIO GOLONDRIA	✓	59					
59								
60	REJONES							
61	SAVE 50 CM	✓	62					
62	LLODIO 30 CM	✓	63					
63								
64								

<	>	INVENTARIO	CURROene	CURRO feb	CURRO mar	TORETE ene	TORETE feb
---	---	------------	-----------------	-----------	-----------	------------	------------

Ventas Torete enero.

	A	B	C	D	E	F	G	H
1								
2	REPUESTOS BALANUS		TORETE ENERO					
3							IVA	
4		UNIDADE	PRECIO	%DTO MAYOR	%DTO CONTADO	BASE	21%	TOTAL
5	FILTROS							
6	- MAM GR - 342	57						
7	- MAM GX - 895	56						
8	- POROLATOR 12	55						
9	-POROLATOR 15	54						
10								
11	ACEITE							
12	- SHELL 10 W 40	51						
13	- MOBIL 40 W 50	50						
14	- RIMULA X	49						
15								
16	BUJIAS							
17	- BOCH FF 6	46						
18	- CHAMPION NYG 7	45						
19								
20	ANTICONGELANTE							
21	- KAFF DE -10°	42						
22	- KAFF DE -20°	41						
23								
24	MAGUITOS							
25	- ACODADO SALIDA	38						
26	- CURVO A DCHA.	37						
27	- CURVO A IZDA.	36						
28								
29	RUEDAS							
30	- MICHELIN 185 VH 15	33						
31	- BRGESTONE 195 VX 16	32						
32	- MICHELIN 205 VX 16	31						
33								
34	ELECTRODOS							
35	- CUPROSO	28						
36								

Ventas Popeye enero.



	A	B	C	D	E	F	G	H
1								
2	REPUESTOS BALANUS		POPEYE ENERO					
3							IVA	
4		UNIDADES	PRECIO	%DTO MAYOR	%DTO CONTADO	BASE	21%	TOTAL
5	FILTROS							
6	- MAM GR - 342	3						
7	- MAM GT - 256	4						
8								
9	ACEITE							
10	- REPSOL 20 W 50	7						
11	- MOBIL 40 W 50	8						
12	- RIMULA X	9						
13								
14	BUJIAS							
15	- BOCH FF 6	12						
16	- CHAMPION NYG 7	13						
17								
18	ANTICONGELANTE							
19	- KAFF DE -10°	16						
20								
21	MAGUITOS							
22	- ACODADO SALIDA	19						
23	- ACODADO INICIO	20						
24	- CURVO A IZDA.	21						
25								
26	RUEDAS							
27	- BRGESTONE 195 VX 16	24						
28	- MICHELIN 205 VX 16	25						
29								
30	ASPIRADOR							
31	- ROWENTA ELECTRICO 550W	28						
32	- ROWENTA ELECTRICO 650W	29						
33								
34	AMORTIGUADORES							
35	- OLINS GS	32						
36	- MONRROE ZX	33						
37								

Ventas Silvia enero.



36	ASPIRADOR							
37	- ROWENTA ELECTRICO 550W	27						
38	- ROWENTA ELECTRICO 650W	26						
39								
40	AMORTIGUADORES							
41	- MONRROE TX	23						
42	- MONRROE ZX	22						
43								
44	HOCAS							
45	BELLOTA 3 PUAS	19						
46	BELLOTA 4 PUAS	18						
47	SAVE 10 CM	17						
48								
49	SACHOS							
50	SAVE TRIANGULO	14						
51	SAVE TRAPICIO	13						
52								
53	REJAS							
54	BELLOTA SEMIAPORCADERA	10						
55	BELLOTA APORCADERA	9						
56	BELLOTA SIMPLE	8						
57	LLODIO GOLONDRIA	7						
58								
59	REJONES							
60	SAVE 50 CM	4						
61	LLODIO 40 CM	3						
62	LLODIO 30 CM	2						
63								

◀ ▶ ... **SILVIA ene** SILVIA feb SILVIA mar POPEYE ene POPEYE feb ... ⊕



Ventas Pepín enero.

	A	B	C	D	E	F	G	H
1								
2	REPUESTOS BALANUS		PEPIN ENERO					
3							IVA	
4		UNIDADE:	PRECIO	%DTO MAYOR	%DTO CONTADO	BASE	21%	TOTAL
5	FILTROS							
6	- MAM GR - 342	1						
7	- MAM GT - 256	2						
8								
9	ACEITE							
10	- SHELL 10 W 40	5						
11	- CASTROL 15 W 50	6						
12	- RIMULA X	7						
13								
14	BUJIAS							
15	- BOCH FF 6	10						
16	- BOCH FH 7	11						
17								
18	MAGUITOS							
19	- ACODADO SALIDA	14						
20	- LISO	15						
21	- CURVO A IZDA.	16						
22								
23	RUEDAS							
24	- MICHELIN 185 VH 15	19						
25	- MICHELIN 205 VX 16	20						
26								
27	ELECTRODOS							
28	- ACERADO	23						
29	- CUPROSO	24						
30								
31	CEPILLO ALAMBRE							
32	- DE 3 FILAS	27						
33	- DE 4 FILAS	28						
34								
35	ASPIRADOR							
36	- MANUAL	31						
37	- ROWENTA ELECTRICO 550W	32						
38								

RESOLUCIÓN DE EJERCICIOS

Resolución ejercicio 1.

	A	B	C	D	E	F
1	Ejercicio 1					
2	Ventas del año 2008					
3						
4	Vendedor	Trimestre 1	Trimestre 2	Trimestre 3	Trimestre 4	
5	Juan Romero	1.500.000	2.000.000	1.850.000	2.100.000	7.450.000
6	Isidro Gil	1.200.000	1.340.000	1.750.000	1.800.000	6.090.000
7	Laura Gómez	1.460.000	1.700.000	1.900.000	2.000.000	7.060.000
8	Pilar Fosas	1.100.000	1.600.000	1.640.000	1.700.000	6.040.000
9						
10	Ventas trimestrales	5.260.000	6.640.000	7.140.000	7.600.000	
11		Total ventas Vendedor	Media mensual vendedor			
12	Juan Romero	7.450.000,00 €	620.833,33 €		Ventas totales de la empresa	26.640.000
13	Isidro Gil	6.090.000,00 €	507.500,00 €			
14	Laura Gómez	7.060.000,00 €	588.333,33 €			
15	Pilar Fosas	6.040.000,00 €	503.333,33 €			

Seleccionar el rango desde B5:F9 que incluye las ventas de todos los trimestres y las filas y columnas adyacentes, ejecutar autosuma.

También se puede ejecutar autosuma del primer trimestre y arrastrar hasta el cuarto. Lo mismo con los vendedores, ejecutar autosuma en Juan Romero y arrastrar hacia abajo.

Para trasladar el total ventas por vendedor, nos posicionamos en su celda adyacente, escribimos el símbolo = y ejecutamos en la celda de la columna que se refleja el total del vendedor. Lo que estamos haciendo es referencia al contenido de una celda. Por ejemplo, para Juan Romero =F5.

Para el cálculo de la media mensual por vendedor, al lado de las ventas totales (celda C12) escribimos =, la celda del total del vendedor (=F5/12) para Juan Romero. Si arrastramos nos dará la media de los demás vendedores.

Las ventas totales de la empresa son la suma de las ventas totales de los vendedores, por ejemplo =SUMA(F5:F8) en la celda F11.



Resolución ejercicio 2.

	A	B	C	D	E	F
1	Ejercicio 2					
2	ARTICULO	PRECIO	CANTIDAD	B. Imponible	IVA	TOTAL
3	Arados I-600	29900	2	59800	12558	72358
4	Carterpillar M-500	110000	4	440000	92400	532400
5	Rejón de profundidad	52000	4	208000	43680	251680
6	Asiento reclinable	600	4	2400	504	2904
7	Ruedas	1500	4	6000	1260	7260
8						
9	IVA	21%		TOTAL B. Imp.	TOTAL IVA	TOTAL
10				716200	150402	866602
11		IVA precio				
12	Arados I-600	6279				
13	Carterpillar M-500	23100				
14	Rejón de profundidad	10920				
15	Asiento reclinable	126				
16	Ruedas	315				

El ejercicio está hecho en el rango A1:F16.

Base imponible: =B3*C3 y arrastrando en vertical a los demás productos.

IVA: =D3*\$B\$9 (referencia absoluta) y arrastrando en vertical a los demás productos. La celda B26 se toma como referencia absoluta porque se va a utilizar este dato fijo para las demás celdas. Para ello, después de elegir la celda B9 presionamos la tecla F4.

Total: =D3+E3 y arrastrando en vertical a los demás productos.

Total base imponible: posicionados en la celda D10 ejecutamos icono de sumatorio y seleccionamos el rango D3:D7.

Para el total IVA y Total, podemos hacer la misma operación o seleccionar la celda D10 y arrastrar a la derecha; esta segunda opción es más rápida y más profesional.

IVA de los productos: posicionados en la celda B12 introducimos la fórmula =B3*\$B\$9. Como se observa, lleva una referencia absoluta porque queremos la celda del IVA constante para todos los demás productos. Para los demás arrastramos en vertical.



Resolución ejercicio 3.

	A	B	C	D	E	F
1	Ejercicio 3					
2	VENDEDOR	VENTAS	COMISION	BASE	TOTAL	% VENDEDOR
3	Martin Carpena	4600000	92000	90000	182000	7,14%
4	Fernando Suená	6000000	120000	90000	210000	8,24%
5	Arana Higuera	3900000	78000	90000	168000	6,59%
6	Sierra Garzon	7600000	152000	90000	242000	9,50%
7	Alvarez Justo	8250000	165000	90000	255000	10,01%
8	Carnicer Heras	3500000	70000	90000	160000	6,28%
9	Lopez Vara	5350000	107000	90000	197000	7,73%
10	Hidalgo Jimena	4200000	84000	90000	174000	6,83%
11	Vargas Cayo	7900000	158000	90000	248000	9,74%
12	Hoffman Kocinski	6780000	135600	90000	225600	8,86%
13	Lisado Hoyos	4690000	93800	90000	183800	7,22%
14	Gracia Fraile	3000000	60000	90000	150000	5,89%
15	Castro Suarez	3100000	62000	90000	152000	5,97%
16	TOTALES				2547400	100,00%
17						
18	Comisión	2%				

El ejercicio está hecho en el rango A1:F18.

Celdas de comisiones: puesto el 2% de comisión en la celda B18 procedemos a introducir una fórmula en la celda C3 que corresponde a la celda del primer vendedor, $=C3*\$B\18 . La comisión es una referencia absoluta para que nos sirva para el resto de vendedores. Puesto el primer resultado, si arrastramos en vertical Excel nos pone los demás.

Celdas de Totales: suma de la comisión más la base. Fórmula en E3, $=C3+D3$, con esta acción sabemos lo que cobra el primer vendedor, para los demás se trataría de arrastrar la celda hasta el último vendedor.

% por vendedor: hay que calcular la suma total de los vendedores, nos posicionamos en E16 y ejecutamos autosuma para el rango E3:E15. Seguidamente nos posicionamos en F3 que es la celda del primer vendedor e introducimos $=E3/\$B\16 , nos devuelve el dato pedido. Para los demás, se trataría de arrastrar en vertical. Como comprobación que lo estamos haciendo bien, sumamos todos los porcentajes con autosuma; si nos devuelve 100% es correcto. Puede que alguna celda no te dé el resultado en %, eso es debido a que el formato de esa celda no está en porcentaje, si es así, cambia el formato de la celda.

